

ROI

Så skapar en extern
rekryteringskonsult konkret affärsnytta



Bakgrund & Utmaning

Ett av Sveriges största revisions- och rådgivningsföretag stod inför en kraftig tillväxt, med ett affärskritiskt behov av att snabbt rekrytera senior kompetens. Samtidigt var HR-avdelningen hårt belastad av interna processer såsom lönerevision och chefsstöd, vilket minskade kapaciteten att driva rekryteringar.

Många chefer saknade både tid och resurser för att prioritera kompetensförstärkning trots att flera kunduppdrag redan var kontrakterade. Situationen riskerade att leda till stressrelaterad ohälsa samt utebliven leverans till kund.

Lösningen

Kunden anlidade en av PeopleProvides rekryteringskonsulter, som under tre månader:

- Genomförde en uppdaterad behovsanalys tillsammans med rekryterande chefer och HR.
- Upprättade en tydlig projektplan och process för sju prioriterade roller.
- Skötte annonsering, search, urval, första intervjuer och kandidatpresentation.
- Koordinerade och kvalitetssäkrad process med tydlig kommunikation och korta ledtider.

Trots begränsade förutsättningar kunde sex av sju affärskritiska roller tillsättas – vilket avlastade både HR/linjechefer och minskade risken för sjukskrivningar, kundklagomål samt eventuellt förlorade prognostiserade affärer.

Resultat & Affärsnytta (ROI)

Konsultkostnad (3 månader): 360 000 kr

Estimerat värde per lyckad rekrytering: 160 000 kr

Totalt rekryteringsvärde (6 rekryteringar): 960 000 kr

$ROI = (960\ 000 - 360\ 000) / 360\ 000 = 1,67 \rightarrow 167\ %$

Resultat: Investeringen betalade sig nästan dubbelt – och gav dessutom långsiktiga effekter i form av förbättrade rekryteringsprocesser, stärkt internt samarbete och ökad leveranskapacitet.



Önskar även du, lönsamt rekryteringsstöd
för en eller flera positioner?

Kontakta Johanna Malm

johanna.malm@peopleprovide.se
070-269 48 52



PeopleProvide